



EASY CRM WEB



ENTENDA A SIGLA
CRM

Customer Relationship Management
("Gerenciamento do
Relacionamento com o Cliente"
em português) é a estratégia que
coloca o **cliente** como **principal**
componente da venda.

QUAL A **IMPORTÂNCIA**
DO **CRM** PARA O
SEU NEGÓCIO?



#1. Organização e histórico

Negociações e conversas arquivadas para um follow-up assertivo.

#2. Centralização de informações

Informações únicas acessíveis de qualquer lugar e de qualquer dispositivo.

#3. Conheça seu cliente (e sua equipe também)

Saiba exatamente o que, quando e quanto o seu cliente precisa comprar. Controle metas da equipe de vendas.

#4. Fidelização de clientes

Impulsione suas vendas estreitando o relacionamento com seu cliente.

POR QUE UM
CRM **É RELEVANTE**
PARA UMA
GESTÃO
EFICAZ?



Como fazer para não esquecer de nenhum cliente, para não fazer com que os clientes percam o ciclo de compra, para adiantar as últimas compras do cliente e realmente fazer a carteira de clientes girar, diminuindo o tempo de inatividade de compras?

Esse deve ser o desejo de todo gestor comercial e vendedor. Afinal **vender é vantajoso não apenas para a empresa, mas para toda a equipe comercial, que é comissionada.**

Sendo assim, como garantir que a empresa esteja mais atenta, focada às necessidades do consumidor e **não perca seu cliente para a concorrência?**

A utilização do **CRM** é uma solução completa para ajudar vendedores e empresas a melhorarem seu desempenho comercial, além de economizarem tempo e dinheiro para vender.

PENSANDO EM TUDO ISSO

A ORIGEM

APRESENTA UMA

NOVA SOLUÇÃO

PARA VOCÊ CLIENTE EASY ERP



NA MEDIDA PARA SEU NEGÓCIO



EASY CRM^{WEB}

- #1. Sistema 100% online e acessível
- #2. Integrado com o Easy ERP *Super diferencial*
- #3. Pensado na sua necessidade
- #4. Intuitivo, prático e de fácil utilização
- #5. Totalmente funcional para quem está vendendo
- #6. Funil de vendas



Super diferencial

**O QUE FAZ DO
NOSSO CRM SER
TÃO ESPECIAL
E IDEAL PARA
SUA EMPRESA?**

O **Super Diferencial do Easy CRM Web** é a integração dele com o Easy ERP, ou seja, todos os dados de pedidos, compras, orçamentos e observações são **extraídas direto do Easy ERP** sem que você tenha a necessidade de cadastrar tudo novamente. É muito mais fácil, prático, objetivo e de rápida implementação.

Todos os **gráficos** de vendas e demais **relatórios** você continua acessando pelo **B.I.** (Business Intelligence) do **Easy ERP**.

COMECE A VENDER MAIS!

agende

**UM CONTATO COM
NOSSOS ANALISTAS**



EASY CRM
WEB

CLIQUE AQUI



**DÊ O PLAY E ASSISTA
UMA RÁPIDA APRESENTAÇÃO**



19 3869.6161

www.origembr.com.br

